1級合格キャリア塾の教材で学ぶ

知っておくべき面談技法の基本のキ

1級･2級
国キャリ試験対策

「関係構築や傾聴の目的は何ですか？」➡「相手が気分よくなり、いっぱい喋ってくれるからです」だけではありません。　喋ってもらうとどうなりますか？

特長	多数の合格者を輩出している1級合格キャリア塾の教材を使用し、1級2級国家資格キャリアコンサルタント試験合格のために「基本のキ」でおさらいします。 この動画は歴代の「通学1級合格キャリア塾事前学習」に使用した教材です。キャリア塾参加者はこれらを学んで基礎力をつけてからキャリア塾に参加します。 基礎を身につけることで、プロセスに沿って進むことができるようになり、ロールプレイでの学びが効果的になります。 システマチックアプローチのプロセスの理解が深まり、説明ができるようになります。 関係構築について質問すると「傾聴は大事、気持ちは大事」と、漠然と答える人が多く、そこで、試験に合格に直結するように、基礎編のレッスン動画を作成しました。 傾聴の目的や効果を知れば、いとも簡単に「傾聴は出来ていますね」と、安易に承認し、出来ていない目標に「傾聴」を掲げ、事例相談者にさっき出来ていると言ったではないかと抵抗されることが無くなります。何度でも繰り返し視聴できます。

動画	4つの基本のキ	動画時間	対象	動画解説	受講料(税込み)
No.1	経験の浅いキャリアコンサルタントに傾聴する目的や、面談に影響を及ぼす重要性を説明する	23:24	1級・2級 国キャリ	「相手がいっぱい喋ってくれたので、関係構築はできました」　→この口頭試問では、専門職としての解答はNG　傾聴はなぜ必要か、傾聴するとどのような効果が生まれるかを理解します。	￥2,500
No.2	システマチックアプローチのプロセスを自身が理解し後進に指導する	17:11	1級・2級 国キャリ	面談で意識すべきシステマチックアプローチの具体的な流れの確認をします。1級と2級の試験実施概要にはシステマチックアプローチのプロセスで面談を行うように指示されています。キャリアコンサルティングプロセスにおけるシステマチックアプローチのプロセスの意味を理解します。	￥2,500
No.3	一般化と二重構造を知る	24:46	1級	試験実施概要から「事例を通して」という表現事例相談者の問題を把握する意味を確認します。1級面接試験では、「一般化」と「二重構造」の知識は必須です。もう二度とこない相談者Aさんのことを事例検討で終始する指導は、スーパービジョンなのかを検証します。	￥3,000
No.4	困った事例相談者の攻略法 困った原因を分析した7パターンの対処法	29:15	1級	抵抗・合意しない、やっていないのに傾聴していると言い張る事例相談者や、困った事例相談者は「何ができないのか」「なぜ抵抗するのか」の心理と対処法を学びます。	￥3,000
All	4本セット				￥10,000

2025年3月14日まで視聴まで視聴可能です。